

Документ подписан квалифицированной электронной подписью

Сертификат: 03561B9E0021AE10B9437ECB4C7F21AC

Владелец: "АНО ВО «РОССИЙСКИЙ НОВЫЙ УНИВЕРСИТЕТ», АН

Действителен: с 18.01.2022 по 25.02.2023

**Автономная некоммерческая организация высшего образования
«Российский новый университет» (АНО ВО «РосНОУ»)
Таганрогский филиал**

УТВЕРЖДАЮ

Директор филиала



Руденко М.Ю.

« 22 » марта 2018 г.



РАБОЧАЯ ПРОГРАММА УЧЕБНОЙ ДИСЦИПЛИНЫ

КОММЕРЧЕСКОЕ ПРАВО

(наименование учебной дисциплины)

Уровень образовательной программы бакалавриат
Код и направление подготовки 40.03.01 Юриспруденция
Профиль(и) Гражданско-правовой
Форма обучения очно-заочная

Рабочая программа рассмотрена и утверждена на заседании кафедры гуманитарных и юридических дисциплин Таганрогского филиала АНО ВО «РосНОУ» «22» марта 2018, протокол №7

Программа обновлена, обновления утверждены на заседании кафедры гуманитарных и юридических дисциплин Таганрогского филиала АНО ВО «РосНОУ» «01» сентября 2018, протокол №1

Таганрог

2018 г.

1. НАИМЕНОВАНИЕ И ЦЕЛЬ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ

Цель изучения дисциплины:

Овладеть системой знаний о правовом регулировании торгового оборота товаров, работ, услуг, что составляет сущность коммерческого права, особенностями взаимосвязи данного права с другими отраслями права, в первую очередь с гражданским правом.

Задачи изучения дисциплины:

- ознакомление студентов с понятийным аппаратом коммерческого права;
- изучение основ, особенностей и специфики правового регулирования торгового оборота товаров, работ, услуг;
- выработка умений различать торговые отношения и другие виды отношений, в первую очередь связанные с гражданским правом;
- формирование у студентов навыков самостоятельной работы с нормативно-правовой базой, регулирующей коммерческое право;
- развитие у обучающихся базовых умений самостоятельного составления юридических документов, необходимых для участия в коммерческой деятельности.

2. МЕСТО ДИСЦИПЛИНЫ В СТРУКТУРЕ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЙ ПРОГРАММЫ

Учебная дисциплина Коммерческое право относится к вариативной и изучается на 3 курсе.

2.1. Требования к предварительной подготовке обучающегося:

Дисциплина «Коммерческое право» является вариативной дисциплиной, устанавливающей дополнительные знания для освоения специальных дисциплин.

Содержание программы предусматривает развитие у обучающихся учебных умений и навыков, универсальных способов деятельности и ключевых компетенций, акцентирует внимание на формировании навыков самостоятельной работы с правовой информацией, источниками коммерческого и гражданского права, в том числе нормативными правовыми актами, необходимыми для обеспечения правовой защиты и поддержки в профессиональной деятельности.

Уяснение материала курса основывается на положениях и выводах дисциплин ОП, входящих в профессиональный цикл, изучение которых предшествует согласно учебному плану изучению дисциплины:

- Наследственное право
- Сравнительное и интеграционное правоведение
- Теория государства и права
- Правовая информатика
- Юридическая статистика
- Римское право и латинская юридическая терминология
- Логика
- Параллельно изучается:
 - Энергетическое право
 - Наследственное право
 - Основы дипломатического и консульского права
 - Уголовное право
 - Уголовный процесс
 - Гражданский процесс
 - Юридическая психология
 - Адвокатура
 - Административный процесс
 - Правовая культура
 - Юридическая диалогика

2.2. Дисциплины (модули) и практики, для которых освоение данной дисциплины (модуля) необходимо как предшествующее:

Успешное освоение дисциплины Коммерческое право направлено на подготовку обучающихся к учебной практике, изучению таких дисциплин, как:

- Права человека и гражданина и способы их защиты
- Производственная практика: преддипломная практика
- Теория правового и социального государства
- Криминология

При проведении учебных занятий по учебной дисциплине «Коммерческое право» развитие у обучающихся навыков командной работы, межличностной коммуникации, принятия решений, лидерских качеств обеспечивается проведением групповых дискуссий, тренингов, анализа ситуаций, преподавание тем, содержание которых разработано на основе результатов научных исследований, проводимых Университетом, в том числе с учетом региональных особенностей профессиональной деятельности выпускников и потребностей работодателей.

3. ПЛАНИРУЕМЫЕ РЕЗУЛЬТАТЫ ОБУЧЕНИЯ ПО ДИСЦИПЛИНЕ, СООТНЕСЕННЫЕ С ПЛАНИРУЕМЫМИ РЕЗУЛЬТАТАМИ ОСВОЕНИЯ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЙ ПРОГРАММЫ

В результате освоения дисциплины обучающийся по программе бакалавриата должен овладеть:

- Способностью осуществлять профессиональную деятельность на основе развитого правосознания, правового мышления и правовой культуры (ПК-2)

Планируемые результаты обучения по дисциплине

Формируемая компетенция	Планируемые результаты обучения	Код результата обучения
Способностью осуществлять профессиональную деятельность на основе развитого правосознания, правового мышления и правовой культуры (ПК-2)	<u>Знать:</u>	
	Взаимосвязь экономики и коммерческого права	ПК-2-31
	Правила применения норм коммерческого права к решению конкретных задач в сфере торговых	ПК-2-32
	Систему источников коммерческого права	ПК-2-33
	Правила применения норм коммерческого права к решению конкретных задач в сфере торговых	ПК-2-34
	<u>Уметь:</u>	
	Соотносить экономические отношения с коммерческим правом	ПК-2-У1
	Анализировать экономические отношения, выделяя правовой компонент	ПК-2-У2
	Соотносить юридические факты с гражданским кодексом	ПК-2-У3
	Соотносить систему коммерческого законодательства с иными нормативными актами, связанными с коммерческим законодательством	ПК-2-У4
	<u>Владеть:</u>	
	Навыками анализа норм коммерческого права во взаимосвязи с экономикой	ПК-2-В1
	Навыками анализа правоприменительной практики, связанной с экономикой (торговлей)	ПК-2-В2
	Навыками анализа норм коммерческого права	ПК-2-В3
Навыками анализа правоприменительной практики	ПК-2-В4	

4. ОБЪЕМ ДИСЦИПЛИНЫ В ЗАЧЕТНЫХ ЕДИНИЦАХ С УКАЗАНИЕМ КОЛИЧЕСТВА АКАДЕМИЧЕСКИХ ЧАСОВ, ВЫДЕЛЕННЫХ НА КОНТАКТНУЮ РАБОТУ ОБУЧАЮЩИХСЯ С ПРЕПОДАВАТЕЛЕМ (ПО ВИДАМ УЧЕБНЫХ ЗАНЯТИЙ) И НА САМОСТОЯТЕЛЬНУЮ РАБОТУ ОБУЧАЮЩИХСЯ

Общая трудоемкость дисциплины составляет 2 зачетных единицы (72 часа).

№	Семестр	Общая трудоемкость		В том числе контактная работа с преподавателем					Контроль	Сам. работа	Форма промежуточной аттестации
		В з.е.	В часах	всего	Л	Сем	КРП	З			
1	6	2	72	19	8	9	1,7	0,3		53	Зачет

**Распределение учебного времени по темам и видам учебных занятий
очно-заочная форма обучения**

№	Наименование разделов, тем учебных занятий	Всего часов	Контактная работа с преподавателем					Сам. раб.	Формируемые результаты обучения
			Всего	Л	Сем	КоР	З		
Введение в коммерческое право									
1.	Введение в коммерческое право	9	3	2	1			6	
Субъекты коммерческой деятельности									
2.	Субъекты коммерческой деятельности	8	2	2				6	
Объекты коммерческого права									
3.	Объекты коммерческого права	8	2		2			6	
Формирование товарного рынка и его инфраструктуры									
4.	Формирование товарного рынка и его инфраструктуры	7	1		1			6	
Конкуренция в коммерческой деятельности. Государственная поддержка субъектов малого и среднего предпринимательства									
5.	Конкуренция в коммерческой деятельности. Государственная поддержка субъектов малого и среднего предпринимательства	9	3	2	1			6	
Торговые сделки и контракты									
6.	Торговые сделки и контракты	7	1		1			6	
Отдельные виды договоров в коммерческой деятельности									
7.	Отдельные виды договоров в коммерческой деятельности	9	3	2	1			6	
Государственное регулирование коммерческой деятельности в Российской Федерации									

8.	Государственное регулирование коммерческой деятельности Российской Федерации	7	1		1			6	
Защита прав юридических лиц и индивидуальных предпринимателей при проведении государственного контроля (надзора)									
9.	Защита прав юридических лиц и индивидуальных предпринимателей при проведении государственного контроля (надзора)	4	1		1			3	
Приемка товара. Экспертиза качества товара									
10.	Приемка товара. Экспертиза качества товара	2						2	
Промежуточная аттестация (зачет)									
11.	Промежуточная аттестация (зачет)	2	2			1,7	0,3		

5. СОДЕРЖАНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ, СТРУКТУРИРОВАННОЕ ПО ТЕМАМ (РАЗДЕЛАМ)

Тема 1. Введение в коммерческое право .

Понятие коммерции. Функции коммерции. Понятие и предмет коммерческого права. Роль коммерческой деятельности в обеспечении жизненных интересов общества, нормального функционирования хозяйственного механизма. Коммерческое право как учебная дисциплина. Коммерческое право – подотрасль гражданского права. Метод и принципы коммерческого права, их соотношение с методом и принципами гражданского права. Задачи и содержание науки коммерческого права. Торговое законодательство – источник торгового права. Система актов, в которых содержатся нормы по регулированию торговых отношений. Компетенция субъектов Российской Федерации в регулировании торговой деятельности. Место норм международного права и международных договоров с участием Российской Федерации в регулировании международной торговли. Важность приоритета международного договора над внутренним законодательством. Венская конвенция ООН 1980 года о договорах международной купли-продажи товаров, Гагская конвенция 1986 года о праве, применимом к договорам международной купли-продажи, Римская конвенция стран ЕС 1980 года о праве, применимом к договорным обязательствам, соглашения стран СНГ о торгово-экономическом сотрудничестве и другие.

Тема 2. Субъекты коммерческой деятельности .

Понятие субъекта коммерческой деятельности. Индивидуальный предприниматель как субъект коммерческой деятельности. Юридическое лицо как субъект коммерческой деятельности. Участие РФ, субъектов РФ, муниципальных образований в торговых правоотношениях. Классификация субъектов коммерческой деятельности. Граждане, зарегистрированные индивидуальными предпринимателями, и коммерческие организации, изготавливающие продукцию и реализующие ее самостоятельно. Виды торговой деятельности, которые не могут осуществлять индивидуальные предприниматели. Представители и торговые посредники. Потребители: производственные потребители, некоммерческие организации, граждане. Субъекты, осуществляющие регулирование торговой деятельности и контроль за ней. Виды представительства в коммерческой деятельности. Представительство, осуществляемое служащим коммерческой организации. Коммерческое представительство, осуществляемое самостоятельными агентами. Виды коммерческих посредников: дистрибьюторы, брокеры, дилеры, оптовые торговцы, розничные торговцы. Особенности индивидуальных предпринимателей как субъектов коммерческой деятельности. Общая и специальная правоспособность индивидуальных предпринимателей. Особенности правоспособности коммерческих организаций. Общая и специальная правоспособность. Некоммерческие организации как субъекты коммерческого права.

Тема 3. Объекты коммерческого права .

Товар как объект коммерческого права. Понятие товара. Соотношение понятия товар и продукция. Классификация продукции. Товарораспорядительные документы как объект коммерческого права (коносамент на морскую перевозку, двойное складское свидетельство, простое складское свидетельство, складская квитанция). Правовой режим обращения товаров. Правовое регулирование оборота товаров. Объекты, полностью изъятые из оборота. Товары, свободно участвующие в торговом обороте. Ограничение оборотоспособности товаров. Государственная регистрация новых пищевых продуктов, материалов и изделий. Способы обособления товаров.

Тема 4. Формирование товарного рынка и его инфраструктуры .

Функции государства, федеральных и региональных органов исполнительной власти по созданию структуры товарного рынка в стране. Пути совершенствования сбыта товаров организациями-изготовителями. Развитие сбытовых служб и горизонтальных сбытовых сетей, фирменных (заводских) магазинов. Осуществление сбыта товаров через оптовые и иные посреднические организации. Способы создания оптовыми организациями сетей продвижения и реализации товаров. Организация сбыта сельскохозяйственных товаров производителями через кооперативы и другие закупочные звенья. Правовые вопросы развития оптовой торговли. Функциональная и товарная специализация оптовых торговых организаций. Правовой порядок построения взаимоотношений головных оптовых организаций и их региональных звеньев. Правовое положение и деятельность специальных субъектов рынка: оптовых ярмарок, товарных бирж, оптовых продовольственных рынков и других. Правовое обеспечение развития этих организаций. Формирование в стране системы закупок промышленных товаров и продовольствия для государственных нужд. Федеральная контрактная система. Правовые вопросы совершенствования ее организации и деятельности. Правовые аспекты деятельности органов исполнительной власти и местного самоуправления по формированию региональных товарных рынков, развитию межрегиональных торговых связей.

Тема 5. Конкуренция в коммерческой деятельности. Государственная поддержка субъектов малого и среднего предпринимательства .

Конкуренция – конституционный принцип осуществления торгово-предпринимательской деятельности. Роль конкуренции как фактора непрерывного развития производства, качества товаров, расширения и обновления ассортимента, установления экономически обоснованных цен, удовлетворения интересов населения. Правовые вопросы создания конкурентной среды в хозяйственной сфере. Механизмы формирования конкурентных отношений: увеличение числа однородных предприятий, поддержка малого и среднего предпринимательства, обеспечение сравнимости качественных характеристик и цен на товары, создание системы пропаганды и поощрения лучших результатов и новшеств и др. Возможности коммерческих организаций в развитии и поддержке конкуренции. Правовые приемы создания конкурентных ситуаций на товарных рынках. Конкурентная стратегия фирмы, ее правовые аспекты. Законодательное запрещение ограничения конкуренции и нарушения правил конкуренции. Задачи государственных федеральных и региональных органов по выявлению монополизма, использования доминирующего положения на рынках, картельных соглашений о ценах и других проявлений недобросовестной конкуренции. Государственная поддержка субъектов малого и среднего предпринимательства в РФ.

Тема 6. Торговые сделки и контракты .

Роль договора в регулировании торгового оборота. Принцип свободы договора, его проявления в сфере коммерческой деятельности. Функции договора в современных условиях. Договоры, применяемые в коммерческой деятельности. Развитие системы договоров коммерческого права. Договоры, применяемые исключительно или преимущественно в торговом обороте. Заключение торговых договоров. Заключение договоров в сети Интернет (электронная торговля). Изменение и расторжение торговых договоров. Понятие структуры договорных связей. Виды договорных структур. Прямые договорные связи и связи с участием оптовых и иных посреднических организаций. Выбор субъектами структуры договорных связей. Факторы, подлежащие учету изготовителем при выборе структуры связей по реализации произведенных товаров. Критерии выбора потребителем структуры связей по закупке товара. Основания и порядок исключения излишних посреднических звеньев из цепи продвижения товара.

Тема 7. Отдельные виды договоров в коммерческой деятельности .

Отдельные виды реализационных договоров:

- договор поставки,
- договор поставки товаров для государственных или муниципальных нужд,
- договор контрактации.

Отдельные виды посреднических договоров:

- договор поручения,
- договор комиссии,
- агентский договор.

Отдельные виды договоров, содействующих торговле:

- договор об оказании информационных услуг,
- договор об оказании маркетинговых услуг,
- договор коммерческой концессии,
- договор транспортной экспедиции,
- договор хранения.

Тема 8. Государственное регулирование коммерческой деятельности в Российской Федерации .

Государственное регулирование коммерческой деятельности. Функции и формы государственного регулирования коммерческой деятельности. Государственное регулирование безопасности продукции. Лицензирование торговой деятельности. Государственное регулирование ценообразования в торговле. Законодательное регулирование порядка установления цен на товары. Порядок рыночного формирования цен. Определение цен на биржевые виды товаров в соответствии с биржевыми котировками. Определение цены в договоре по соглашению сторон. Административная ответственность организаций и должностных лиц за нарушение обязательных правил в сфере торгового оборота. Органы, уполномоченные применять меры административной ответственности. Порядок и сроки применения указанных мер ответственности.

Тема 9. Защита прав юридических лиц и индивидуальных предпринимателей при проведении государственного контроля (надзора) .

Принципы защиты прав юридических лиц и индивидуальных предпринимателей при проведении государственного контроля. Принципы, порядок и пределы вмешательства контролирующих органов в деятельность участников торгового оборота. Порядок проведения контрольных мероприятий. Права юридических лиц и индивидуальных предпринимателей при проведении контрольных мероприятий.

Тема 10. Приемка товара. Экспертиза качества товара .

Правовое регулирование приемки товара. Проверка сохранности товара при получении от транспортных организаций. Коммерческие акты, порядок их составления, обжалование отказа в выдаче акта. Удостоверение несохранности груза при перевозке автомобильным транспортом. Порядок проведения экспертизы для определения причин несохранности груза и размера ущерба, возникшего при транспортировке. Требования закона относительно порядка приемки товаров в отношениях по купле-продаже. Нормативные акты, регулирующие порядок приемки товаров по количеству и качеству. Определение в договорах порядка и особенностей приемки отдельных видов товаров. Порядок составления актов о недостатке и ненадлежащем качестве товаров. Другие документы, составляемые покупателем в подтверждение результатов приемки. Документальное оформление результатов сдачи-приемки при передаче товара продавцом покупателю. Экспертиза качества товаров. Учреждения, уполномоченные на проведение экспертизы. Обжалование результатов экспертизы. Порядок назначения и проведения повторной экспертизы. Особенности приемки импортных и экспортных товаров и оформления актов об их недостатке или ненадлежащем качестве. Определение в контракте на экспорт товара организации, уполномоченной проводить проверку количества и качественного состояния товара, а также порядка оформления приемных документов. Составление инспекционных счетов о проверке и прибытии экспортных грузов.

Тема 11. Промежуточная аттестация (зачет) .

Вопросы для подготовки к зачету.

1. Понятие коммерции. Функции коммерции.
2. Понятие коммерческой деятельности и ее признаки.
3. Понятие коммерческого права и его задачи.
4. Предмет и методы коммерческого права.
5. Правовое регулирование товарного рынка в РФ. Источники коммерческого права.
6. Становление торгового права в зарубежных странах. Торговая революция в США и Западной Европе.
7. Становление торгового права в России: дореволюционный, советский, современный периоды.
8. Понятие субъекта коммерческой деятельности.
9. Индивидуальный предприниматель как субъект коммерческой деятельности. Виды торговой деятельности, которые не могут осуществлять индивидуальные предприниматели.
10. Юридическое лицо как субъект коммерческой деятельности.
11. Участие РФ, субъектов РФ, муниципальных образований в торговых правоотношениях.
12. Специальные субъекты коммерческой деятельности (организаторы товарного рынка).
13. Правовое регулирование биржевой деятельности.
14. Основания выбора вида организации для осуществления коммерческой деятельности.
15. Торгово-посреднические организации (дилеры, брокеры, трейдеры, торговые дома, торговые агенты, дистрибьюторы и фирмы-стокисты).
16. Товар как объект коммерческого права. Понятие товара.
17. Товарораспорядительные документы как объект коммерческого права.
18. Правовой режим обращения товаров.
19. Способы обособления товаров.
20. Понятие товарного рынка и его развитие в РФ.
21. Развитие инфраструктуры товарного рынка.
22. Понятие и социально-экономическая роль конкуренции.
23. Формы монополистической деятельности.
24. Меры по защите конкуренции.
25. Федеральная антимонопольная служба. Функции и полномочия.
26. Субъекты малого и среднего предпринимательства в РФ.
27. Государственная поддержка субъектов малого и среднего предпринимательства в РФ.
28. Сущность коммерческого договора и его особенности.
29. Заключение торговых договоров.
30. Заключение договоров в сети Интернет.
31. Изменение и расторжение торговых договоров.
32. Отдельные виды реализационных договоров (договор поставки, договор поставки товаров для государственных или муниципальных нужд, договор контрактации).
33. Отдельные виды посреднических договоров (договор поручения, договор комиссии, агентский договор).
34. Отдельные виды договоров, содействующих торговле (договор об оказании информационных услуг, договор об оказании маркетинговых услуг, договор коммерческой концессии, договор транспортной экспедиции, договор хранения).
35. Функции и формы государственного регулирования коммерческой деятельности.
36. Государственное регулирование ценообразования в торговле.
37. Государственное регулирование безопасности товаров.
38. Лицензирование торговой деятельности.
39. Принципы защиты прав юридических лиц и индивидуальных предпринимателей при проведении государственного контроля (надзора).
40. Права юридических лиц и индивидуальных предпринимателей при проведении контрольных мероприятий.
41. Правовое регулирование приемки товара.
42. Приемка импортных товаров.
43. Экспертиза качества товаров.

Планы семинарских занятий

Тема 1. **Введение в коммерческое право.** Введение в коммерческое право.

Время - 1 час.

Основные вопросы:

Понятие коммерции. Функции коммерции.

Понятие коммерческой деятельности и ее признаки.

Понятие коммерческого права и его задачи.

Предмет и методы коммерческого права. Источники коммерческого права.

Правовое регулирование товарного рынка в РФ.

Становление торгового права в зарубежных странах. Торговая революция в США и Западной Европе.

Становление торгового права в России: дореволюционный, советский, современный периоды.

Тема 3. **Объекты коммерческого права.** Объекты коммерческого права.

Время - 2 час.

Основные вопросы:

Товар как объект коммерческого права. Понятие товара.

Соотношение понятия товар и продукция. Классификация продукции.

Товарораспорядительные документы как объект коммерческого права (коносамент на морскую перевозку, двойное складское свидетельство, простое складское свидетельство, складская квитанция).

Правовой режим обращения товаров.

Государственная регистрация новых пищевых продуктов, материалов и изделий.

Способы обособления товаров.

Тема 4. **Формирование товарного рынка и его инфраструктуры.** Формирование товарного рынка и его инфраструктуры.

Время - 1 час.

Основные вопросы:

Понятие товарного рынка и его развитие в РФ.

Роль оптовой торговли в развитии товарного рынка.

Роль объединений в развитии товарного рынка.

Роль поставки товаров для государственных нужд в развитии товарного рынка.

Развитие инфраструктуры рынка.

Тема 5. **Конкуренция в коммерческой деятельности. Государственная поддержка субъектов малого и среднего предпринимательства.** Конкуренция в коммерческой деятельности. Государственная поддержка субъектов малого и среднего предпринимательства.

Время - 1 час.

Основные вопросы:

Понятие и социально-экономическая роль конкуренции.

Способы создания конкурентной среды.

Меры по защите конкуренции.

Функции Федеральной антимонопольной службы.

Государственная поддержка субъектов малого и среднего предпринимательства в РФ.

Тема 6. **Торговые сделки и контракты.** Торговые сделки и контракты.

Время - 1 час.

Основные вопросы:

Сущность договора.

Особенности договоров в коммерческом обороте.

Заключение торговых договоров.

Заключение договоров в сети Интернет (электронная торговля).

Изменение и расторжение торговых договоров.

Тема 7. Отдельные виды договоров в коммерческой деятельности. Отдельные виды договоров в коммерческой деятельности.

Время - 1 час.

Основные вопросы:

Отдельные виды реализационных договоров (договор поставки, договор поставки товаров для государственных или муниципальных нужд, договор контрактации).

Отдельные виды посреднических договоров (договор поручения, договор комиссии, агентский договор).

Отдельные виды договоров, содействующих торговле (договор об оказании информационных услуг, договор об оказании маркетинговых услуг, договор коммерческой концессии, договор транспортной экспедиции, договор хранения).

Тема 8. Государственное регулирование коммерческой деятельности в Российской Федерации. Государственное регулирование коммерческой деятельности в Российской Федерации.

Время - 1 час.

Основные вопросы:

Функции и формы государственного регулирования коммерческой деятельности.

Государственное регулирование ценообразования в торговле.

Государственное регулирование безопасности продукции.

Лицензирование торговой деятельности.

Тема 9. Защита прав юридических лиц и индивидуальных предпринимателей при проведении государственного контроля (надзора). Защита прав юридических лиц и индивидуальных предпринимателей при проведении государственного контроля (надзора).

Время - 1 час.

Основные вопросы:

Принципы защиты прав юридических лиц и индивидуальных предпринимателей при проведении государственного контроля.

Порядок проведения контрольных мероприятий.

Права юридических лиц и индивидуальных предпринимателей при проведении контрольных мероприятий.

6. ПЕРЕЧЕНЬ УЧЕБНО-МЕТОДИЧЕСКОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ ДЛЯ САМОСТОЯТЕЛЬНОЙ РАБОТЫ ОБУЧАЮЩИХСЯ ПО ДИСЦИПЛИНЕ

6.1.1. Основные категории учебной дисциплины для самостоятельного изучения:

АГЕНТСКИЙ ДОГОВОР — договор, по которому одна сторона (агент) обязуется за вознаграждение совершать по поручению другой стороны (принципала) юридические и иные действия от своего имени, но за счет принципала либо от имени и за счет принципала.

АККРЕДИТИВ — а) способ безналичных расчетов между организациями, суть которого состоит в том, что банк плательщика дает поручение исполняющему банку (обслуживающему получателя платежа) оплатить требуемую сумму в оговоренный срок на основе условия, предусмотренных в аккредитивном заявлении плательщика; б) именная ценная бумага, удостоверяющая право лица, на которое она выписана, получать в кредитном учреждении (банке) указанную в ней сумму. Виды аккредитива; покрытый, непокрытый, депонированный, гарантированный

БАНК - кредитная организация, которая имеет исключительное право осуществлять в совокупности следующие банковские операции: привлечение во вклады денежных средств физических и юридических лиц, размещение указанных средств от своего имени и за свой счет на условиях возвратности, платности, срочности, открытие и ведение банковских счетов физических и юридических лиц. Различаются банки: а) по функциям - центральные (эмиссионные); коммерческие; специальные (сберегательные, инвестиционные, ипотечные, внешнеторговые и

б) по форме собственности - акционерные, паевые, находящиеся в собственности одного лица или партнеров (банковские дома), муниципальные, государственные, межгосударственные, смешанные.

БИРЖА - наиболее развитая форма регулярно функционирующего рынка, на котором совершается торговля ценными бумагами (фондовая биржа) или оптовая торговля товарами по стандартам и образцам (товарная биржа).

БИРЖЕВОЙ РЫНОК - торговля ценными бумагами на фондовых биржах. Это всегда организованный рынок.

БРОКЕР - профессиональный участник рынка ценных бумаг, занимающийся брокерской деятельностью.

БРОКЕРСКИЕ ОПЕРАЦИИ БАНКОВ - покупка и продажа ценных бумаг банками за счет и по поручению своих клиентов на основании договоров комиссии или поручения с ними («брокерских договоров»).

ПУБЛИЧНАЯ ОФЕРТА - содержащее все существенные условия договора предложение, из которого усматривается воля лица, делающего предложение, заключить договор на указанных в предложении условиях с любым, кто отзовется.

РАСЧЕТЫ В ИНОСТРАННОЙ ВАЛЮТЕ, ОСНОВАННЫЕ НА ЗАЧЕТЕ ВЗАИМНЫХ ТРЕБОВАНИЙ - расчеты в безналичном порядке, при которых взаимные требования и обязательства должников и кредиторов друг к другу погашаются в равновеликих суммах, и лишь на разницу производится платеж в порядке, установленном Банком России.

РАСЧЕТЫ ПЛАТЕЖНЫМИ ПОРУЧЕНИЯМИ - при расчетах платежным поручением банк обязуется по поручению плательщика за счет средств, находящихся на его счете, перевести определенную денежную сумму на счет указанного плательщиком лица в этом или в ином банке в срок, предусмотренный законом или устанавливаемый в соответствии с ним, если более короткий срок не предусмотрен договором банковского счета либо не определяется применяемыми в банковской практике обычаями делового оборота.

РАСЧЕТЫ ПО АККРЕДИТИВУ - при расчетах по аккредитиву банк, действующий по поручению плательщика об открытии аккредитива и в соответствии с его указанием (банк-эмитент), обязуется произвести платежи получателю средств или оплатить, акцептовать или учесть переводной вексель либо дать полномочие другому банку (исполняющему банку) произвести платежи получателю средств или оплатить, акцептовать или учесть переводной вексель.

РАСЧЕТЫ ПО ИНКАССО - при расчетах по инкассо банк (банк-эмитент) обязуется по поручению клиента осуществить за счет клиента действия по получению от плательщика платежа и (или) акцепта платежа.

РЕГИСТРАЦИОННЫЙ ПОРЯДОК ПРИВЛЕЧЕНИЯ КРЕДИТОВ - порядок, в соответствии с которым для проведения кредитной операции заемщику достаточно представления в уполномоченный банк (филиал) документов, предусмотренных Банком России.

РЕГИСТРАЦИОННАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ - деятельность на рынке ценных бумаг по ведению реестров владельцев ценных бумаг. Такая деятельность по законодательству РФ является исключительной и не может совмещаться ни с какой другой.

РЕГЛАМЕНТ ДЕПОЗИТАРИЯ - утвержденные депозитарием условия осуществления депозитарной деятельности, содержащие, в частности, установленные правила ведения учета депозитарных операций. Порядок утверждения депозитарием своего регламента определяется нормативными документами Банка России.

РЕЕСТР - совокупность данных, зафиксированных на бумажном носителе и (или) с использованием электронной базы данных, которая обеспечивает идентификацию зарегистрированных лиц, удостоверение прав на ценные бумаги, а также позволяет получать и направлять информацию зарегистрированным лицам. Например, реестр владельцев ценных бумаг - составленный на определенную дату список владельцев именных ценных бумаг одного выпуска, позволяющий идентифицировать этих владельцев, количество принадлежащих им ценных бумаг и содержащий иные данные, необходимые эмитенту для исполнения его обязанностей по ценным бумагам.

6.1.2. Задания для повторения и углубления приобретаемых знаний.

№	Код результата обучения	Задания
1	ПК-2-31	Дайте понятия субъекта коммерческой деятельности и индивидуального предпринимателя как субъекта коммерческой деятельности. Покажите систему формирования товарного рынка и его инфраструктуры
2	ПК-2-31	Охарактеризуйте взаимозависимость в возникновении таких институтов коммерческого права как защиту прав юридических лиц и индивидуальных предпринимателей при проведении государственного контроля, Приемки товара, экспертизы качества товара
3	ПК-2-32	Классифицируйте субъекты коммерческой деятельности.
4	ПК-2-32	Изложите общие положения о Конкуренции в коммерческой деятельности и Государственной поддержки субъектов малого и среднего предпринимательства
5	ПК-2-33	Покажите систему формирования товарного рынка и его инфраструктуры
6	ПК-2-33	Изложите сущность коммерческих прав юридических лиц на основе гражданского законодательства
7	ПК-2-34	Изложите общие положения о Конкуренции в коммерческой деятельности и Государственной поддержки субъектов малого и среднего предпринимательства
8	ПК-2-34	Изложите сущность коммерческих прав юридических лиц на основе гражданского законодательства

6.2. Задания, направленные на формирование профессиональных умений.

№	Код результата обучения	Задания
9	ПК-2-У1	Решить задачи № 1,2 (см. Приложение)
10	ПК-2-У1	Решить задачи № 7,8 (см. Приложение)
11	ПК-2-У2	Решить задачи № 3,4 (см. Приложение)
12	ПК-2-У2	Решить задачи № 5,6,7 (см. Приложение)
13	ПК-2-У3	Решить задачи № 5,6 (см. Приложение)
14	ПК-2-У3	Решить задачу № 9 (см. Приложение)
15	ПК-2-У4	Решить задачу № 1(см. Приложение)
16	ПК-2-У4	Решить задачу № 2(см. Приложение)

6.3. Задания, направленные на формирование профессиональных навыков, владений.

№	Код результата обучения	Задания
17	ПК-2-В1	Задание № 1 (см. Приложение)
18	ПК-2-В1	Задания № 2, 4 (см. Приложение)
19	ПК-2-В2	Задание № 3 (см. Приложение)
20	ПК-2-В2	Задание № 6 (см. Приложение)
21	ПК-2-В3	Задания № 2, 4 (см. Приложение)
22	ПК-2-В3	Задания № 5, 7 (см. Приложение)
23	ПК-2-В4	Задание № 3 (см. Приложение)
24	ПК-2-В4	Задание №6 (см. Приложение)

7. ФОНД ОЦЕНОЧНЫХ СРЕДСТВ ДЛЯ ПРОВЕДЕНИЯ ТЕКУЩЕГО КОНТРОЛЯ И ПРОМЕЖУТОЧНОЙ АТТЕСТАЦИИ ОБУЧАЮЩИХСЯ ПО ДИСЦИПЛИНЕ (МОДУЛЮ)

7.1. Средства оценивания в ходе текущего контроля:

- задания и упражнения, рекомендованные для самостоятельной работы;
- практическая работа по темам, указанным в РПУД;
- задания и упражнения в ходе практического занятия по темам, указанным в РПУД.

7.2. ФОС для текущего контроля:

№	Код результата обучения	ФОС текущего контроля
1	ПК-2-31	Письменный опрос на занятиях по темам 5,6
2	ПК-2-31	Письменный опрос на занятиях по теме 10
3	ПК-2-32	Тестовые задания с 1 по 10 (см. файл "Тесты" в Приложении)
4	ПК-2-32	Тестовые задания с 11 по 20 (см. файл "Тесты" в Приложении)
5	ПК-2-33	Письменный опрос на занятиях по теме 6
6	ПК-2-33	Письменный опрос на занятиях по темам 5, 10
7	ПК-2-34	Тестовые задания с 21 по 28 (см. файл "Тесты" в Приложении)
8	ПК-2-34	Тестовые задания с 29 по 36 (см. файл "Тесты" в Приложении)
9	ПК-2-У1	Решение задач 1,2 (см. файл "Задачи" в Приложении)
10	ПК-2-У1	Решение задач 3,4 (см. файл "Задачи" в Приложении)
11	ПК-2-У2	Решение задач 5,6 (см. файл "Задачи" в Приложении)
12	ПК-2-У2	Решение задачи 7 (см. файл "Задачи" в Приложении)
13	ПК-2-У3	Письменный опрос на занятиях по темам 4,7
14	ПК-2-У3	Письменный опрос на занятиях по теме 8
15	ПК-2-У4	Задача 8.(см. файл "Задачи" в Приложении)
16	ПК-2-У4	Задача 9.(см. файл "Задачи" в Приложении)
17	ПК-2-В1	Задание 1 (см. файл "Задания" в Приложении)
18	ПК-2-В1	Задание 4 (см. файл "Задания" в Приложении)
19	ПК-2-В2	Задание 3 (см. файл "Задания" в Приложении)
20	ПК-2-В2	Задание 6 (см. файл "Задания" в Приложении)
21	ПК-2-В3	Задание 2 (см. файл "Задания" в Приложении)
22	ПК-2-В3	Задание 5 (см. файл "Задания" в Приложении)
23	ПК-2-В4	Задание 6 (см. файл "Задания" в Приложении)
24	ПК-2-В4	Задание 2 (см. файл "Задания" в Приложении)

7.3 ФОС для промежуточной аттестации:

Задания для оценки знаний.

№	Код результата обучения	Задания
1	ПК-2-31	Вопросы к зачету 1-10
2	ПК-2-31	<p>Понятие коммерции. Функции коммерции.</p> <p>2. Понятие коммерческой деятельности и ее признаки.</p> <p>3. Понятие коммерческого права и его задачи.</p> <p>4. Предмет и методы коммерческого права.</p> <p>5. Правовое регулирование товарного рынка в РФ. Источники коммерческого права.</p> <p>6. Становление торгового права в зарубежных странах. Торговая революция в США и Западной Европе.</p> <p>7. Становление торгового права в России: дореволюционный, советский, современный периоды.</p> <p>8. Понятие субъекта коммерческой деятельности.</p> <p>9. Индивидуальный предприниматель как субъект коммерческой деятельности. Виды торговой деятельности, которые не могут осуществлять индивидуальные предприниматели.</p> <p>10. Юрическое лицо как субъект коммерческой деятельности</p>

3	ПК-2-32	Вопросы к зачету 11-20
4	ПК-2-32	<p>11. Участие РФ, субъектов РФ, муниципальных образований в торговых правоотношениях.</p> <p>12. Специальные субъекты коммерческой деятельности (организаторы товарного рынка).</p> <p>13. Правовое регулирование биржевой деятельности.</p> <p>14. Основания выбора вида организации для осуществления коммерческой деятельности.</p> <p>15. Торгово-посреднические организации (дилеры, брокеры, трейдеры, торговые дома, торговые агенты, дистрибьюторы и фирмы-стокисты).</p> <p>16. Товар как объект коммерческого права. Понятие товара.</p> <p>17. Товарораспорядительные документы как объект коммерческого права.</p> <p>18. Правовой режим обращения товаров.</p> <p>19. Способы обособления товаров.</p> <p>20. Понятие товарного рынка и его развитие в РФ.</p>
5	ПК-2-33	Вопросы к зачету 21-30
6	ПК-2-33	<p>21. Развитие инфраструктуры товарного рынка.</p> <p>22. Понятие и социально-экономическая роль конкуренции.</p> <p>23. Формы монополистической деятельности.</p> <p>24. Меры по защите конкуренции.</p> <p>25. Федеральная антимонопольная служба. Функции и полномочия.</p> <p>26. Субъекты малого и среднего предпринимательства в РФ.</p> <p>27. Государственная поддержка субъектов малого и среднего предпринимательства в РФ.</p> <p>28. Сущность коммерческого договора и его особенности.</p> <p>29. Заключение торговых договоров.</p> <p>30. Заключение договоров в сети Интернет.</p>
7	ПК-2-34	Вопросы к зачету 31-43
8	ПК-2-34	<p>31. Изменение и расторжение торговых договоров.</p> <p>32. Отдельные виды реализационных договоров (договор поставки, договор поставки товаров для государственных или муниципальных нужд, договор контрактации).</p> <p>33. Отдельные виды посреднических договоров (договор поручения, договор комиссии, агентский договор).</p> <p>34. Отдельные виды договоров, содействующих торговле (договор об оказании информационных услуг, договор об оказании маркетинговых услуг, договор коммерческой концессии, договор транспортной экспедиции, договор хранения).</p> <p>35. Функции и формы государственного регулирования коммерческой деятельности.</p> <p>36. Государственное регулирование ценообразования в торговле.</p> <p>37. Государственное регулирование безопасности товаров.</p> <p>38. Лицензирование торговой деятельности.</p> <p>39. Принципы защиты прав юридических лиц и индивидуальных предпринимателей при проведении государственного контроля (надзора).</p> <p>40. Права юридических лиц и индивидуальных предпринимателей при проведении контрольных мероприятий.</p> <p>41. Правовое регулирование приемки товара.</p> <p>42. Приемка импортных товаров.</p> <p>43. Экспертиза качества товаров.</p>

Задания для оценки умений.

№	Код результата обучения	Задания
1	ПК-2-У1	Решить задачи № 1,2 (см. файл "Задачи" в Приложении)
2	ПК-2-У1	Решить задачи № 7,8 (см. файл "Задачи" в Приложении)
3	ПК-2-У2	Решить задачи № 3,4 (см. файл "Задачи" в Приложении)
4	ПК-2-У2	Решить задачи № 5,6,7 (см. файл "Задачи" в Приложении)
5	ПК-2-У3	Решить задачи № 5,6 (см. файл "Задачи" в Приложении)
6	ПК-2-У3	Решить задачу № 9 (см. файл "Задачи" в Приложении)
7	ПК-2-У4	Решить задачу № 1 (см. файл "Задачи" в Приложении)
8	ПК-2-У4	Решить задачу № 2 (см. файл "Задачи" в Приложении)

Задания, направленные на формирование профессиональных навыков, владений.

№	Код результата обучения	Задания
1	ПК-2-В1	Задание 1 (см. файл "Задания" в Приложении)
2	ПК-2-В1	Задание 2, 4 (см. файл "Задания" в Приложении)
3	ПК-2-В2	Задание 3 (см. файл "Задания" в Приложении)
4	ПК-2-В2	Задание 6 (см. файл "Задания" в Приложении)
5	ПК-2-В3	Задания 2, 4 (см. файл "Задания" в Приложении)
6	ПК-2-В3	Задания 5, 7 (см. файл "Задания" в Приложении)
7	ПК-2-В4	Задание 3 (см. файл "Задания" в Приложении)
8	ПК-2-В4	Задание 6 (см. файл "Задания" в Приложении)

8. ПЕРЕЧЕНЬ ОСНОВНОЙ И ДОПОЛНИТЕЛЬНОЙ УЧЕБНОЙ ЛИТЕРАТУРЫ, НЕОБХОДИМОЙ ДЛЯ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ (МОДУЛЯ)

а) основная литература:

1. Коммерческое право : учебник для студентов вузов, обучающихся по специальностям «Юриспруденция» и «Коммерция (торговое дело)» / Н. Д. Эриашвили, М. Н. Илюшина, П. В. Алексей [и др.] ; под редакцией М. М. Рассолова, И. В. Петрова, П. В. Алексия. — 4-е изд. — Москва : ЮНИТИ-ДАНА, 2017. — 503 с. — ISBN 978-5-238-01792-1. — Текст : электронный // Электронно-библиотечная система IPR BOOKS : [сайт]. — URL: <http://www.iprbookshop.ru/81785.html>

2. Толкачев, А. Н. Коммерческое право : учебное пособие / А. Н. Толкачев. — Москва : Дашков и К, 2018. — 360 с. — ISBN 978-5-394-01153-5. — Текст : электронный // Электронно-библиотечная система IPR BOOKS : [сайт]. — URL: <http://www.iprbookshop.ru/85730.html>

3. Королёва, Е. В. Предпринимательское право : учебное пособие / Е. В. Королёва. — Липецк : Липецкий государственный технический университет, ЭБС АСВ, 2020. — 81 с. — ISBN 978-5-00175-002-4. — Текст : электронный // Электронно-библиотечная система IPR BOOKS : [сайт]. — URL: <http://www.iprbookshop.ru/101462.html>

б) дополнительная литература:

1. Баранов, В. А. Коммерческое право. Правовое регулирование организации коммерческой деятельности : учебное пособие / В. А. Баранов. — Тамбов : Тамбовский государственный технический университет, ЭБС АСВ, 2017. — 128 с. — ISBN 978-5-8265-1711-6. — Текст : электронный // Электронно-библиотечная система IPR BOOKS : [сайт]. — URL: <http://www.iprbookshop.ru/85957.html>

2. Королева, Е. В. Актуальные проблемы предпринимательского права : учебное пособие / Е. В. Королева. — Липецк : Липецкий государственный технический университет, ЭБС АСВ, 2020. — 79 с. — ISBN 978-5-00175-016-1. — Текст : электронный // Электронно-библиотечная система IPR BOOKS : [сайт]. — URL: <http://www.iprbookshop.ru/101466.html>

3. Гражданское и торговое право зарубежных государств. В 2 томах. Т.1. Общая часть : учебник / М. А. Андрианова, Е. А. Васильев, А. В. Грибанов [и др.] ; под редакцией А. С. Комарова [и др.]. — Москва : Статут, 2019. — 560 с. — ISBN 978-5-8354-1534-2 (т.1), 978-5-8354-1537-3. — Текст : электронный // Электронно-библиотечная система IPR BOOKS : [сайт]. — URL: <http://www.iprbookshop.ru/94598.html>

9. ПЕРЕЧЕНЬ КОМПЛЕКТОВ ЛИЦЕНЗИОННОГО И СВОБОДНО РАСПРОСТРАНЯЕМОГО ПРОГРАММНОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ, ИСПОЛЬЗУЕМОГО ПРИ ИЗУЧЕНИИ УЧЕБНОЙ ДИСЦИПЛИНЫ

При изучении учебной дисциплины (в том числе в интерактивной форме) предполагается применение современных информационных технологий. Комплект программного обеспечения для их использования включает в себя:

пакеты офисного программного обеспечения Microsoft Office (Word, Excel, PowerPoint), OpenOffice;

веб-браузер (Google Chrome, Mozilla Firefox, Internet Explorer др.);

электронную библиотечную систему IPRBooks;

систему размещения в сети «Интернет» и проверки на наличие заимствований курсовых, научных и выпускных квалификационных работ «ВКР-ВУЗ.РФ».

Для доступа к учебному плану и результатам освоения дисциплины, формирования Портфолио обучающегося используется Личный кабинет студента (он-лайн доступ через сеть Интернет <http://lk.rosnou.ru>). Для обеспечения доступа обучающихся во внеучебное время к электронным образовательным ресурсам учебной дисциплины, а также для студентов, обучающихся с применением дистанционных образовательных технологий, используется портал электронного обучения на базе СДО Moodle (он-лайн доступ через сеть Интернет <https://e-edu.rosnou.ru>).

10. ПЕРЕЧЕНЬ РЕСУРСОВ ИНФОРМАЦИОННО-ТЕЛЕКОММУНИКАЦИОННОЙ СЕТИ «ИНТЕРНЕТ», НЕОБХОДИМЫХ ДЛЯ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ

<http://government.ru>/ Официальный сайт Правительства РФ (содержит информацию о структуре, составе и деятельности Правительства РФ, тексты нормативных правовых актов, принятых Правительством РФ).

<http://pravo.gov.ru>/ официальный интернет-портал правовой информации.

<https://pravo.ru>/ Первый российский юридический портал. Справочная правовая система.

<http://www.supcourt.ru>/ Официальный сайт Верховного Суда РФ - (содержит информацию о составе и деятельности Верховного Суда РФ, документы Верховного Суда РФ, обзоры судебной практики)

11. ОБУЧЕНИЕ ИНВАЛИДОВ И ЛИЦ С ОГРАНИЧЕННЫМИ ВОЗМОЖНОСТЯМИ ЗДОРОВЬЯ

Изучение учебной дисциплины обучающимися инвалидами и лицами с ограниченными возможностями здоровья осуществляется в соответствии с Приказом Министерства образования и науки РФ от 9 ноября 2015 г. № 1309 «Об утверждении Порядка обеспечения условий доступности для инвалидов объектов и предоставляемых услуг в сфере образования, а также оказания им при этом необходимой помощи» (с изменениями и дополнениями), Методическими рекомендациями по организации образовательного процесса для обучения инвалидов и лиц с ограниченными возможностями здоровья в образовательных организациях высшего образования, в том числе оснащённости образовательного процесса, утвержденными Министерством образования и науки РФ 08.04.2014г. № АК-44/05вн, Положением об организации обучения студентов – инвалидов и лиц с ограниченными возможностями здоровья, утвержденным приказом ректора Университета от 6 ноября 2015 года №60/о, Положением о Центре инклюзивного образования и психологической помощи АНО ВО «Российский новый университет», утвержденного приказом ректора от 20 мая 2016 года № 187/о.

Лица с ограниченными возможностями здоровья и инвалиды обеспечиваются электронными образовательными ресурсами, адаптированными к состоянию их здоровья.

Предоставление специальных технических средств обучения коллективного и индивидуального пользования, подбор и разработка учебных материалов для обучающихся с ограниченными возможностями здоровья производится преподавателями с учетом индивидуальных психофизиологических особенностей обучающихся и специфики приема-передачи учебной информации на основании просьбы, выраженной в письменной форме.

С обучающимися по индивидуальному плану или индивидуальному графику проводятся индивидуальные занятия и консультации.

12. ОПИСАНИЕ МАТЕРИАЛЬНО-ТЕХНИЧЕСКОЙ БАЗЫ, НЕОБХОДИМОЙ ДЛЯ ОСУЩЕСТВЛЕНИЯ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОГО ПРОЦЕССА ПО ДИСЦИПЛИНЕ (МОДУЛЮ)

Для проведения лекций и семинаров используются учебные аудитории для проведения занятий лекционного типа, занятий семинарского типа, для проведения групповых и индивидуальных консультаций, для текущего контроля успеваемости и промежуточной аттестации, для выполнения курсового проектирования (курсовых работ).

Автор (составитель) кандидат
юридических наук, доцент

Вакула А.И.